

Prozessgasanalytik – Einführung für den Vertrieb (SILPP-PA01)

С о д е р ж а н и е

Die Teilnehmer erhalten einen verkaufsorientierten Überblick: Grundprinzipien, Zweck, Anwendungen, Benutzer und Kunden, Verkaufsargumente und -themen, die bei der Beratung der Kunden zu berücksichtigen sind, sowie das Siemens-Angebot..

Т и п

E-Learning

Д л и т е л ь н о с т ь

20 м и н у т ы

Я з ы к

de

С т о и м о с т ь

0 EUR